BAFS STUDENTS' EXPRESS

NEWS / INFORMATION / EVENTS / ACTIVITIES

DECEMBER 2019 ISSUE

NEWS – HKICPA/HKABE BAFS Mock Examination



Timetable for HKICPA/HKABE BAFS **Mock Examination (2019-20)**

Examination date	Paper name	AM session	PM session
27 December 2019	Paper 1	8:30 a.m. – 9:45 a.m.	1:45 p.m. – 3:00 p.m.
	Papers 2A/2B	10:15 a.m. – 12:30 p.m.	3:30 p.m. – 5:45 p.m.



Important notes to candidates of **HKICPA/HKABE BAFS Mock Examination (2019-20)**

The examination admission cards for the HKICPA/HKABE BAFS Mock Examination are now available for all enrolled school teachers to download and print from the HKABE's online system webpage at www.hkabe.org/examination. For any enquiries on the admission cards, please contact Mr. Woo of HKABE at 5408 8662 or by email at info@hkabe.org. All candidates shall comply with the

"Examination regulations" and the "Examination instructions for **candidates"** as shown on the examination admission cards.

Please remind your students that they will be subject to penalties or disqualification from the examination as HKICPA/HKABE may determine for his/ her violation of the above examination regulations and instructions. For more details, please visit www.hkicpa.org.hk/bafs.











Students visit company and interview a leading CPA

In early August 2019, groups of secondary school teachers, students and finalist teams of the Accounting and Business Management Case Competition 2018-19 visited Hong Kong Television Network Limited (HKTV), the supporting company for the competition's case study. The visit was part of the learning activities following the competition. Participating students had the opportunity to visit HKTV's facilities located in Tseung Kwan O Industrial Estate. Please click here to view the activity highlights.









Group photos at Hong Kong Television Network Limited



Young Reporters Programme



「小記者與會計專業人士對話」計劃是香港會計師公會會計及商業管理個案比賽的學習延續 **弓** 篇。計劃目的是讓小記者透過與會計師會面及交流,了解現實商業社會環境,從而加強通用 技能,並擴闊眼界。



小記者們來自香港中國婦女會中學學生, 為會計及商業管理個案比賽2018-19的冠軍隊伍。 他們需要事先搜集訪問對象的背景資料,擬定訪問題目,對其進行訪問,並同時記下要點, 最後撰寫報道文章。



(左前起)來自香港中國婦女會中學學生蔡旻瑋、吳祉蓋、(後左起) 林穎鈞及李家晴到訪香港電視網絡有限公司財務總裁黃雅麗女士

香港雷視背景及受訪者簡介

香港電視網絡有限公司(「香港電視」)於 2013年開始製作電視節目,在2015年轉型 為網上購物平台。集團一直以不斷改進、走 在最前及直接行動作為核心價值。香港電視 為了提高香港零售市場競爭力並改善市民生 活所需的選擇,積極開發了本地最大型的24 小時網上購物平台─HKTVmall。於2017年6 月,香港電視更收購Groupon HK,將業務改名 為HoKoBuy。現時香港電視提供網上購物、物 流送遞和客戶服務。

我們很高興邀請到香港電視財務總裁黃雅麗 女士(Alice)接受訪問。Alice負責集團的整

體財務、庫務、採購、行政、人才管理及投資者關係等職務。

企業成功之道

重視員工

由於香港電視仍處於起步階段,員工都馬不停蹄地工作。Alice認為適當的玩樂休息時間對員工非常重要。香港電 視注重員工權益,致力提供開心的工作環境,令員工更容易投入,專心為公司業務打拼,這也是這家公司的成功 之道。

網上付款日趨普及,坊間越來越多支付工具,HKTVmall目前支援的付款方式包括信用卡、Paypal和PayMe。 HKTVmall作為網上購物平台,重視與時俱進,由於引入新付款方法的執行細節需時,日後將會循序漸進支援更 多支付工具。

過往,HKTVmall於電視台黃金時段播放較多廣告,成本相對較高,然而市民看電視的習慣已不如以往多,廣告 受眾亦不及以往廣泛。Alice指電視廣告宣傳的目標對象並非所有年齡層的消費者,較多為家中長者或是不熟悉 互聯網的一群,他們可能主要靠看電視來接收資訊,因此透過電視賣廣告是最直接方法加深他們對HKTVmall的 印象。

現時HKTVmall的顧客在下午三時前落單購買其倉存商品,最快可於明日傍晚收到貨品。然而這未必能切合愛方 便的市民的需要。有見及此,集團特設O2O (Offline-to-Online) 商店,一方面支援即興購物,另一方面「以線下 帶動線上」的模式,吸引更多消費者在網上平台上購物,盼能刺激每日訂單數量,使派送更符合成本效益。

熱線電話是最常見的顧客支援方式。HKTVmall的顧客服務,則主要靠名為「MallMall查」的全自動化服務系 統。這位網上智能助理已面世了一段時間,但平台仍沒有設服務熱線,有顧客因此而對HKTVmall卻步。集團 實踐「走在最前」的核心價值,目前專注於增強智能助理的功能,希望長遠能取代真人客服。Alice透露現時 已成為一批「金」VIP會員提供專門的服務熱線,為顧客提供更直接貼心的服務。



小記者與黃雅麗女士會面及交流

HKTVmall營業支出持續高企, Alice表示雖然營運 開支數字上有顯著增長,但同時銷售額亦大幅上 升,實際營業成本比率是持續減少,反映公司有 效控制營運支出,而淨虧損也逐年減少,公司業 績有大大的改善。

給年輕人的勉勵

會計專業資格對年輕人的重要性

Alice認為即使年青人將來不從事會計行業,擁有 會計師專業資格對未來事業發展亦有很大幫助, 例如懂得運用數據協助決策,以及提升就業能力

勇於嘗試 汲取經驗現

今社會注重創新,敢於嘗試是成功的關鍵。Alice鼓

勵年輕人要投入工作別怕失敗,結果固然重要,但從中獲取的經驗才是最珍貴。她回想自己少時文靜寡言,經歷 勇敢踏出第一步,現在才能從容不迫地公開演講。她勉勵年輕人別只安於現狀,要踏出舒適區,勇於迎接挑戰。

未來方向

HKTVmall售賣的貨品種類多不勝數,甚至連保險產品亦有。談到公司未來會否引入更多獨家商品來提升競爭 力,Alice表示不只是獨家商品,公司希望平台上能售賣任何類別的貨品,以滿足廣大顧客的需求。

Alice指出HKTVmall實體店亦擔當教育及推廣的角色,例如教導年長顧客利用HKTVmall-應用程式在網上購物 及付款。

Alice亦提到開設實體店時,店舖面積及地段不是首要考慮,最重要是實體店所覆蓋的用戶及潛在用戶群的比例, 往後也會以此策略拓展分店版圖。

問 後 感 想

在這次採訪,我明白到員工對公司的 重要性。員工就像公司的齒輪,不可 或缺但又很容易被忽視。聽到Alice 的分享,我認識到員工為公司所帶來 的助力。Alice提到HKTV提供了各 樣休憩設施與活動讓員工放鬆自心, 我想這正是HKTV的成功之道,值得 大家學習。

算。幸得Alice提醒,才知道擁有會計師資格對段 身不同行業都有幫助。我認為聽Alice的一席話。

林穎鈞

從採訪中不難看出HKTV對員工的重視,可見-家成功的公司不能只顧業績,更要培養員工對公 司的歸屬感,從以提升工作效率及內部士氣。談 及專業會計師資格,Alice提醒年輕人自我增值的 益處,這讓我反思自己鮮有踏出舒適圈,實在應 該多涉繼不同範疇的知識和技能,提高日後在社 會上的競爭力。

勝讀十年書。或許我也應該勇敢踏出第一步。

我曾經認為註冊會計師資格只能幫助我投頁會計

及金融行業,一直對考取該資格躊躇不決。若辛

苦多年考取專業資格,卻把自己限制在可能不感

興趣的行業,對未決定前途路向的我來說並不合

蔡旻瑋

當天,我看着健談及充滿自信的Alice,很難曾想 像從前的她是文靜、不善溝通的。留學加上及工 作不時要作匯報,她明白自己要走出舒適區,踏 出第一步主動與其世人溝通,到現在成為了上市 公司的財務總裁,她能氣定神剛地公開演說。從 Alice的親自分享,我明白到内向的我亦應勇於嘗 試新事物,探究未知,克服自身的不足,不必再 **启职自己。我相信她這個成功例子,亦能鼓勵其** 世像我一樣不擅溝通的人挑戰自己。

李家晴

吳祉萾



HKICPA Accounting and Business Management Case Competition 2019-20

The HKICPA Accounting and Business Management Case Competition 2019-20 aims to develop the ability of senior secondary school students, especially those studying business, accounting and financial studies, to apply accounting information to business development problems and to improve their soft skills as required by today's business world. This year, the case study company is Lifestyle International Holdings Limited.

On 22 October 2019, a briefing session for the case competition was held to provide participants with more details of the competition format and judging criteria.

Through the participation in the competition, students will have a chance to

- apply their textbook knowledge to a practical case;
- understand the operations of a real business;
- enhance their business writing and presentation skills;
- build their teamwork skills; and
- enrich their student learning profile as required by the New Senior Secondary curriculum.











Event calendar

HKICPA/HKABE BAFS Mock Examination for HKDSE 2020

Examination date		27 December 2019
Post-examination question review seminar and return of marked-answer script	Lin	22 and 23 February 2020
Results announcement		End-February 2020
Collection of certificates		April 2020

HKICPA Accounting and Business Management Case Competition

Business seminar (for Level 2 participants)	4 January 2020
Submission deadline of Level 1 analysis report	14 February 2020
Submission deadline of Level 2 business proposal	17 February 2020
Announcement of Level 1 result and the six finalist teams for oral presentation	3 April 2020
Final competition – oral presentation cum award ceremony	9 May 2020

Remarks: There are two levels of case competitions. Level 1 competition requires students to submit a financial and business management analysis on the case company while for the Level 2 competition students needs to write a business proposal on strategies for sustaining the growth of the case company.







